



pierre cardin



PIERRE CARDIN steht für lässige, smarte Mode mit französischer Heritage. Die berühmte französische Freiheit und Leichtigkeit, „Liberté et facilité“, und eine konsequente modische Aussage zeichnen in Look und Feel alle Produkte der Kollektion aus.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) Mitarbeiter*in.

SALES MANAGER FÜR DIE GEBIETE HAMBURG, SCHLESWIG-HOLSTEIN, NIEDERSACHSEN (M/W/D)

AUFGABEN

- Vertrieb der Pierre Cardin Markenkollektion an definierte Wholesale Kunden sowie die nachhaltige Gewinnung von Neukunden mit Schwerpunkt im Showroom Hamburg
- Professionelle Planung und Steuerung der Sortimente in Abstimmung mit dem Kunden
- Durchführung von Produkt-, Merchandising- und Verkaufsschulungen für die Mitarbeiter am POS
- Permanente Sortimentsanalyse mit dem Ziel der Optimierung der Flächenproduktivität
- Verantwortlichkeit für das Showroom Set Up in Hamburg
- Berichtswesen / Austausch mit der Zentrale
- Koordination von Promotion- und Werbeaktivitäten
- Betreuung und Unterstützung unserer Handelspartner betreff Warenpräsentation, Verkaufsflächengestaltung auf Basis der VM Guidelines

PROFIL

- Berufserfahrung in vergleichbarer Position im textilen Einzelhandel und im Bereich Visual Merchandising
- Sicheres Auftreten, ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten, Spaß im Umgang mit Menschen
- Teamplayer mit hoher Empathie
- Kreatives Denken und Verkaufen verbunden mit einer selbständigen, organisierten und zielorientierten Arbeitsweise
- Gespür für Mode, Trends und Warenpräsentation
- Flexibel, reisefreudig und Führerscheinklasse B
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office Paket
- Wohnort bevorzugt in Hamburg

DAS BIETEN WIR

- Home Office-Option in Form von mobilem Arbeiten
- Unbefristeter Arbeitsplatz
- Regelmäßige Feedbackgespräche
- Zielgerichtete Weiterbildungs- und Entwicklungsprogramme
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen
- Personalrabatt auf unsere Bekleidung
- Corporate Benefits
- Jobrad-Leasing mit steuerlichen Vorteilen
- Modernes IT-Equipment

Wenn Sie sich in dieser Beschreibung wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe des Ihnen möglichen Eintrittstermins bevorzugt per E-Mail an:

AHLERS AG · Elverdisser Straße 313 · 32052 Herford · Frau Katrin Culemann · karriere@ahlers-ag.com